

Réf. 5208

2015 E-LEARNING

### **Public**

Assistants de clientèle marchés des professionnels et des agriculteurs Conseillers de clientèle Techniciens

#### **Niveaux**

Tous niveaux

#### Durée

7 heures 15 estimées

Fondamentaux de la banque et connaissance de l'environnement - Marché de l'Agriculture et des Professionnels

# Placements, assurances et services associés sur les marchés des agriculteurs et des professionnels

Expliquer les produits et services bancaires

### **Objectifs**

A l'issue de cette formation, les apprenants seront capables :

- de décrire l'environnement du marché des professionnels et agriculteurs
- de proposer des solutions de placements financiers et d'épargne longue
- de concevoir une proposition en matière de services bancaires associés
- d'analyser les besoins d'assurances de biens et de responsabilité civile des professionnels

Cette formation se compose de 11 modules

#### Contenu

#### Descriptif

# L'environnement des marchés de l'agriculture et des professionnels (30 min)

- Les acteurs
- Le marché

### Le patrimoine professionnel (50 min)

- La composition du patrimoine professionnel
- La détection des besoins par l'étude de la liasse fiscale

### Les placements financiers (40 min)

- Les organismes de Placement Collectif en Valeurs Mobilières (OPCVM)
- Les actions
- Les obligations
- Les différentes catégories de fonds

# Les placements financiers à caractère bancaire (30 min)

- Le Dépôt A Terme (DAT)
- La déduction pour aléas
- Le Certificat de Dépôt Négociable (CDN)
- La fiscalité des placements destinés aux professionnels

### Les services associés (30 min)

- Le compte courant
- Le compte à composer professionnels
- Le compte à composer agriculteurs
- Le compte géré de trésorerie
- Les autres services associés

### Services associés : les services monétiques (35 min)

- Le Terminal de Paiement Electronique (TPE)
- Le fonctionnement de MONEO chez le commerçant
- Les cartes bancaires dédiées aux professionnels
- L'échange de données informatisées
- Le paiement en plusieurs fois

- Les services liés à internet

# Les solutions individuelles d'assurance des dirigeants non salariés (55 min)

- Le marché des travailleurs non salariés non agricoles (TNS.NA)
- Le marché des travailleurs non salariés agricoles (TNS.A)
- Les solutions du Crédit Agricole pour les TNS.NA et les TNS.A

## Lois Madelin et Fillon : mode d'emploi et fiscalité issue de ces lois (15 min)

- Rappel du contexte des lois
- Loi Madelin/Loi Fillon : mode d'emploi

# L'épargne salariale : généralités et règlementation (30 min)

- Génèse et repères de l'épargne salariale
- Les mécanismes de l'épargne salariale (participation, interessement, plans d'épargne salariale, information des salariés, compte épargne temps)

### Les plans d'épargne salariale et retraites (1 heure 05)

- Le Plan d'Epargne Entreprises (PEE) et le Plan d'Epargne Interentreprises (PEI)
- Le Plan d'Epargne pour la Retraite Collectif (PERCO) et PERCOI
- La solution du Crédit Agricole : PER Convergence
- Les retraites supplémentaires Entreprise (PERE/PERI)
- Les indemnités de fin de carrière ou départ à la retraite

# Les Assurances de biens et de Responsabilité Civile des professionnels (55 min)

- Les assurances de biens et de Responsabilité Civile des TNS.NA
- Les assurances de biens et de Responsabilité Civile des TNS A
- L'assurance des véhicules des TNS.NA et des TNS.A

Date de mise à jour : 09/09/2014

### Référent d'offre

Patricia CHERBLANC
Tél.: 01 49 53 43 12
patricia.cherblanc@ca-ifcam.fr

#### Contac

Direction Marketing, Offre et Relations Groupe Tél.: 01 49 53 41 21 demande-formation@ca-ifcam.fr